



Вас приветствует компания **CARISA!**

**Мы активно ищем дилеров и представителей среди:**

- Магазинов
- Шоу-румов
- Компаний
- Интернет-магазинов

Что бы реализовать самые стильные и амбициозные потребности  
Ваших заказчиков в премиум сегменте!



+7 (495) 212-90-37



carisa.pro



Москва, Нижняя Сыромятническая, 10, стр.7, 1 эт. Центр Дизайна «Artplay»

# Зарабатывайте до **40%** чистой прибыли!

на дизайнерских радиаторах и полотенцесушителях по нашей дилерской программе

Для начала сотрудничества Вы получите:

01

**Максимальную скидку** в первые 6 месяцев, не привязанную к объёму продаж.

02

Возможность приобрести экспозицию со **скидкой -50%** или взять в аренду.

более  
**500**  
дизайнов

+ 3000 Р

+ 7000 Р

+ 8000 Р

+ 5000 Р



## Начните сотрудничество с брендом CARISA

по направлениям: дизайнерские радиаторы и полотенцесушители

- Каталог насчитывает **более 500** стильных дизайнов и **22** расцветки.
- Повышенная теплоотдача **до 40%**.
- Любой размер и форму можем изготовить **под заказ**.
- Нержавеющая сталь и алюминий.
- **Эксклюзивный поставщик** радиаторов ПРЕМИУМ сегмента в Европе.
- **Обеспечиваем промо-материалом** и каталогами, 3D моделями.



Компенсируем **до 12 500 Р** затрат на интернет-продвижение продукции.  
Помогаем выстраивать систему привлечения розничных клиентов.



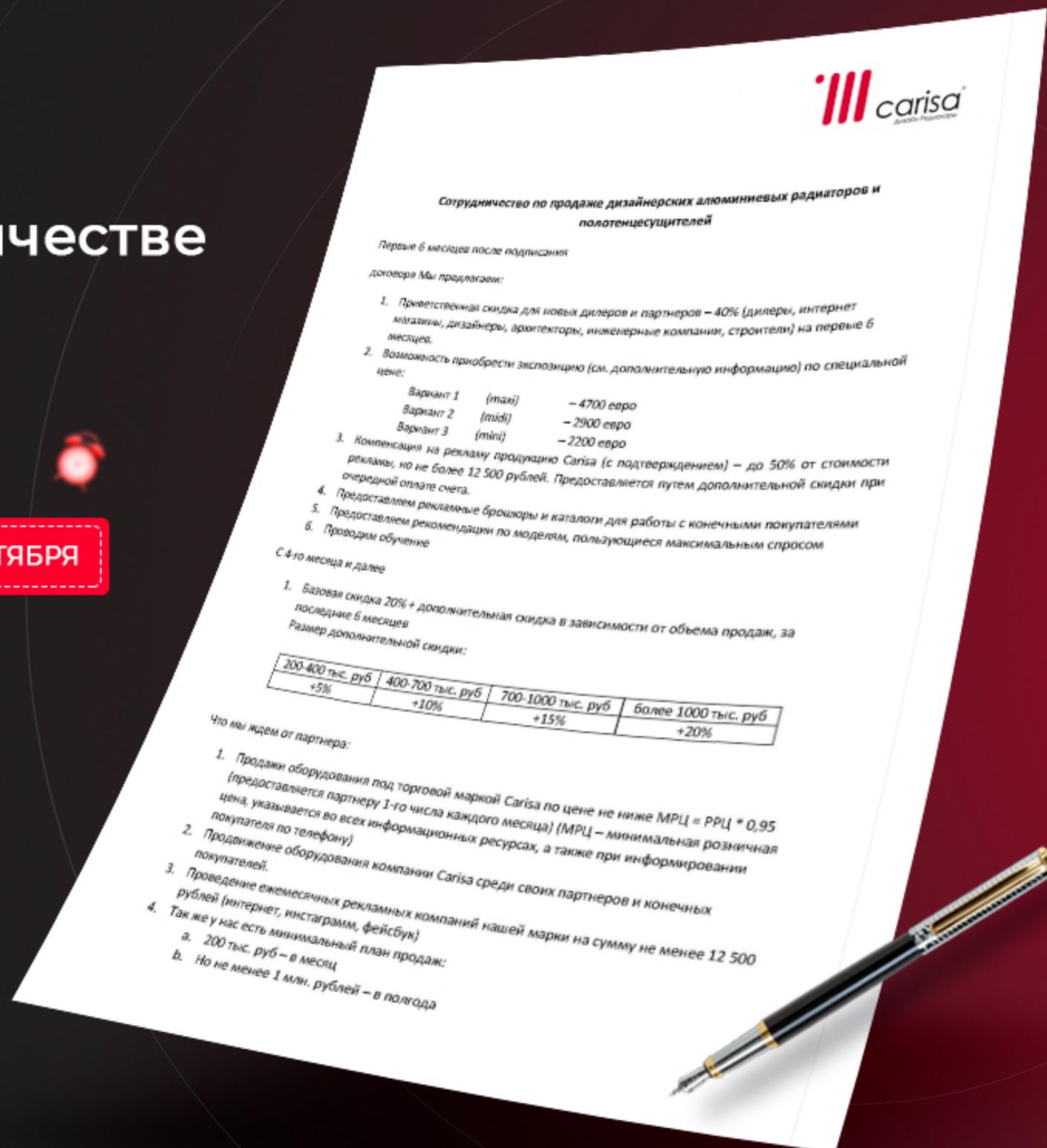
# Заключите дилерский договор о сотрудничестве

и Вы получите эксклюзивные условия:

- Набор каталогов и моделей CARISA
- Актуальный прайс-лист со скидкой до 40%
- Файл с остатками на складе в реальном времени
- Техническое описание и 3D модели продукции
- Рекламные материалы и способы продвижения
- Сертификаты и все необходимые документы
- Видео обучения по характеристикам и продаже продукции



ДО 30 ОКТЯБРЯ



## Сотрудничество по продаже дизайнерских алюминиевых радиаторов и полотенцесушителей

Первые 6 месяцев после подписания

договора Мы предлагаем:

1. Приветственная скидка для новых дилеров и партнеров – 40% (дилеры, интернет магазины, дизайнеры, архитекторы, инженерные компании, строители) на первые 6 месяцев.
2. Возможность приобрести экспозицию (см. дополнительную информацию) по специальной цене:

Вариант 1 (max)	– 4700 евро
Вариант 2 (mid)	– 2900 евро
Вариант 3 (mini)	– 2200 евро

3. Компенсация на рекламу продукции Carisa (с подтверждением) – до 50% от стоимости рекламы, но не более 12 500 рублей. Предоставляется путем дополнительной скидки при очередной оплате счета.
4. Предоставляем рекламные брошюры и каталоги для работы с конечными покупателями
5. Предоставляем рекомендации по моделям, пользующиеся максимальным спросом
6. Проводим обучение

С 4-го месяца и далее

1. Базовая скидка 20% + дополнительная скидка в зависимости от объема продаж, за последние 6 месяцев
- Размер дополнительной скидки:

200-400 тыс. руб	400-700 тыс. руб	700-1000 тыс. руб	более 1000 тыс. руб
+5%	+10%	+15%	+20%

Что мы ждем от партнера:

1. Продажи оборудования под торговой маркой Carisa по цене не ниже МРЦ = РРЦ \* 0,95 (предоставляется партнеру 1-го числа каждого месяца) (МРЦ – минимальная розничная цена, указывается во всех информационных ресурсах, а также при информировании покупателя по телефону)
2. Продвижение оборудования компании Carisa среди своих партнеров и конечных покупателей.
3. Проведение ежемесячных рекламных компаний нашей марки на сумму не менее 12 500 рублей (интернет, инстаграмм, фейсбук)
4. Так же у нас есть минимальный план продаж:
  - а. 200 тыс. руб – в месяц
  - б. Но не менее 1 млн. рублей – в полгода